

PORTALCORPORATIVO



ACESSE: portal.uatt.com.br

Após inserir o login e a senha na página inicial do Portal Corporativo Uatt?, no menu superior vá em **SUPERVISÃO > COCKPIT**.

Identifique-se selecionando seu nome na opção Representante A e sempre deixe selecionada a opção Multimarca (B). **O1** LOGIN E SENHA

J	att	PRa espalhar coisas boas por ai!								
Inte	egração SAP	Vendas 🔹	Supervisão 🔻 Parce	iros Neg. 🍷 Admin.Po	ortal	a ha ha ha			har fail fail fail fail	
SUP	ERVISAO » COCKPIL									
Rep	resentante:			- <mark>(A)</mark>						
-	Representan	ite:								
	Evolução Mensa	l do Faturamento	Potencial das Cidades	Clientes por Região	Categoria de Produtos	Ranking por Região	Canais	Análise de Carteira	Dados Cadastrais dos Clientes	Anexos
I	Filtros									
	Ano: 2015	▼ Regional	:	•	Representante:	SP - Zona No	orte e Guarull	hos - Fabio	¥	
	Canal: Consultar	ommerce B2C 🔲 Franq	uia 🗐 Franquia_ 🗐 Key Accor	ints 🔲 Lojas Proprias 🧭	Multimarcas 🗇 Outros	B				
	Resultado Me	ensal Resultado	Acumulado							
		40	Evolução do Fatu	ramento x Met	a* - Mensal					
	(sere	30						22.2	2 <mark>4</mark> ,9 2	3,9

Na primeira aba EVOLUÇÃO MENSAL DO FATURAMENTO C, descendo a barra de rolagem abaixo, **você verá sua meta mês a mês**: o realizado até o dia anterior e o quanto falta para chegar em seu número;

EVOLUÇÃO MENSAL DO FATURAMENTO

COLSAS WORS cost ail SUPERVISÃO - DAVAN Representante: Repre Potencial das Cidades Clientes por Rentão Categoria de Produtos Ranking por Regilio CANANS Análise de Carteira Dados Cadastrais dos Clientes Anexos С Filtros ۲ . ٠ Ano: 2015 • Regional Representante 59 - Zona Norte e Guarolhou - Febio Entropy Municipi Zanai Canal 🗄 E-Commerce BIC 🗐 Français 🗍 Français, 🗍 Key Accounts 🗍 Ligas Propries 🕅 Multimercas 🗐 Outros Consultar Limper Resultado Hensal Resultado Acumulado Evolução do Faturamento x Meta* - Mensal 40 SUA META 33.3 30 (alor RS (Millhares) 24.9 23,9 22.2 20 16.5 10 REALIZADO 0.0 0.0 0.0 0.0 0.0 4 5 10 6 7 ō. 11 12 Realizado Abaixo Realizado Acima - Meta (*) Metia/Projeção de Vendes 6 10 11 12 2 3 4 5 £ a Meta* 23,939.01 33.277.67 38.806.72 16.458.54 159,546.73 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 22,199,79 24,865.00 Realizado 0,00 0,00 0,00 0,00 0,00 0,00 3.761,33 9.530,89 0,00 0,00 0,00 0,00 13.292.22 Desvio 0,00 0,00 0,00 0,00 0,00 0,00 -18.438.46 -15.334.11 -23.939.01 0,00 0,00 0,00 -\$7.711,58 Desvio % 100,00 100,00 100,00 100,00 100,00 100,00 -83,06 -61,67 -100,000,00 0,00 0,00 -36,17

O Resultado Acumulado D refere-se ao ano inteiro de trabalho.

02

EVOLUÇÃO MENSAL

												TAIUNAI	
6 17 🖗	a espainae. as was - al												
under führ Vend	as Supervisi	e Neutr	n ling. Administratio										
WINDO + CANE													
resertarite:													
Representation	-												
Evolução Mensal do I	Faturamento Potenci	Ial das Cidadee	Chentes por Região Categor	ta de Produtos 👘 Ranking	por Repúlo 🕴 Canair	Análise da Carta	na 🔹 Dados Cadastrais do	c Clientes Anaxos					
And Dillo] August	e 🗆	• 13 13 Law Pratrie & Nationala	17 datas	hamment	1	t - Casa Barta e suandras - Nat	• •)			tines		Hanni jaga Zahani
Resultado Neusal	Resultado Acumular	do(D										
	Ev	olução do f	Faturamento x Meta*	Acumulado									
	200												
-									SUA META			142.1	9.5
E.e.	150											199.1	
(VUID	100										104.3		
22	100									71.0			
alor	80								47,1		RE	ALIZADO	
5		0,0	0.0	0.0	0,0	0.0	0.0	38		-		-	
	o —	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11 1	2
							Realizado Acima	Realizado Abaixo	Meta				
								" a visition of the low states					
	Fleta"	-	1 2	0,00	4 6,00	5 0,00	6 0,00	7 22.199,79	8 47.064,79	9 71.003,80	10 104.201,47	11 143.088,19	12 159,546,73
	Realizado		0,00 0,0	0,00	0.00	0,00	0,00	3.761,33	13.292.22	13.292,22	13.292.22	13.292.22	13.292,22
			100.00 100.	100,00	100,00	100,00	100.00	-83,06	-71,76	-01,20	00.0	8,00	0,00

Na aba POTENCIAL DAS CIDADES (E), estão listadas as principais "Regiões" da sua área.

Se você observar, existem setas **F** ao lado. Clicando nelas, você verá as cidades que compõe estas regiões e qual o potencial de consumo de cada uma delas. O potencial de consumo destas cidades é feito com base num cálculo com indicadores oficiais do IBGE e que nossa área de Gestão entende que possuem aquele potencial para consumir nossos produtos. Nas que aparecem, é importante você sempre abrir PDVs, pois elas compõem a sua meta global.

Ou seja, abrindo PDVs nestas cidades, você alcançará facilmente sua meta.



coisas b por ai!	oalhar oas										
ração SAP Vendas	Supervisão	Parceiros	s Neg. Admin.Port	tal							
RVISÃO » Cockpit											
esentante:		T	F								
		1									
Representante:)										
Representante: volução Mensal do Fatura	nento Potencial da	as Cidades Cli	ientes por Região C	Categoria de Produtos	Ranking por Região	Canais	Análise de Carteira	Dados Cadastrais dos Clientes	Anexos		
Representante: volução Mensal do Fatura Estado/Cidade	nento Potencial da	as Cidades Cli Domicílio*	ientes por Região C	Categoria de Produtos de Consumo 2013	Ranking por Região Meta 2015	Canais Penetraçã	Análise de Carteira o Meta 2015	Dados Cadastrais dos Clientes Penetração últimos 12 Meses	Anexos Fat. Últ. 12 Meses	Ticket Médio	Clientes com Compra
Representante: volução Mensal do Fatura Estado/Cidade	Potencial da População 12.621.203	as Cidades Cli Domicílio* 2.579.206	ientes por Região C Potencial d	Categoria de Produtos de Consumo 2013 913.933.761.15	Ranking por Região Meta 2015 159.546,73	Canais Penetraçã	Análise de Carteira o Meta 2015 0.02	Dados Cadastrais dos Clientes Penetração últimos 12 Meses 0.02	Anexos Fat. Últ. 12 Meses 148.874.17	Ticket Médio 3.817,29	Clientes com Compra 1
Representante: volução Mensal do Fatura Estado/Cidade São PAULO @ Guavilhos	Potencial de População 12.621.203 1.244.518	as Cidades Cli Domicílio* 2.579.206 247.623	ientes por Região C Potencial d	Categoria de Produtos de Consumo 2013 913.933.761.15 81.009.413.97	Ranking por Região Meta 2015 159.546,73 59.660,12	Canais Penetraçã	Análise de Carteira o Meta 2015 0.02 0.07	Dados Cadastrais dos Clientes Penetração últimos 12 Meses 0,02 0,00	Anexos Fat. Últ. 12 Meses 148.874.17 760.52	Ticket Médio 3.817,29 760,50	Clientes com Compra 1
Representante: volução Mensal do Fatura Estado/Cidade Y SÃO PAULO Y Guardhos Multimarca	Potencial da População 12.621.203 1.244.518	as Cidades Cli Domicílio* 2.579.206 247.623	ientes por Região C Potencial d	Categoria de Produtos de Consumo 2013 913.933.761.15 81.009.413.97	Ranking por Região Meta 2015 159.546,73 59.860,12	Canais Penetraçã	Análise de Carteira o Meta 2015 0,02 0,07	Dados Cadastrais dos Clientes Penetração últimos 12 Meses 0,02 0,00	Anexos Fat. Últ. 12 Meses 148.874,17 760,50 760,50	Ticket Mádio 3.817,29 760,50 760,50	Clientes com Compra 1
Representante: volução Mensal do Fatura Estado/Cidade SÃO PAULO Guanihos Multimarca São Paulo	Potencial da População 12.621.203 1.244.518 11.376.685	AS Cidades Cli Domicílio* 2.579.206 247.623 2.331.583	ientes por Região C	Categoria de Produtos de Consumo 2013 913.933.761.15 81.009.413.97 832.924.347.17	Ranking por Região Meta 2015 159.546.73 59.860,12 99.686,62	Canais Penetraçã	Análise de Carteira o Meta 2015 0.02 0.07 0.01	Dados Cadastrais dos Clientes Penetração últimos 12 Meses 0,02 0,00 0,02	Anexos Fat. Últ. 12 Neses 148.874,17 760,50 760,50 148,1136	Ticket Médio 3.817.29 760.50 760.50 3.897.73	Clientes com Compra 1
Representante: volução Mensal do Fatura Estado/Cidade São PAULO Guandhos Multimarca São Paulo Multimarca	População 12.621.203 1.244.518 11.376.685	AS Cidades Cli Domicilio* 2.579.206 247.623 2.331.583	ientes por Região C Potencial d	Categoria de Produtos de Consumo 2013 913.933.761.15 81.009.413.97 832.924.347.17	Ranking por Região Meta 2015 159.546,73 59.860,12 99.686,62	Canais Penetraçã	Análise de Carteira o Meta 2015 0.02 0.07 0.01	Dados Cadastrais dos Clientes Penetração últimos 12 Meses 0,02 0,00 0,02	Anexos Fat. Últ. 12 Meses 148.874.17 760.50 760.50 148.113.67 141.109.48	Ticket Médio 3.817,29 760,50 760,50 3.897,73 4.054,55	Clientes com Compra 1
Representante: volução Mensal do Fatura Estado/Cidade São PAULO Guarulhos Multimarca São Paulo Multimarca Utt +	Potencial da População 12.621.203 1.244.518 11.376.685	Domicilio* 2.579.206 247.623 2.331.563	ientes por Região C Potencial d	Categoria de Produtos de Consumo 2013 913.933.761.15 81.009.413,97 832.924.347,17	Ranking por Região Meta 2015 159.546,73 59.860,12 99.686,62	Canais Penetraçã	Análise de Carteira 0.02 0.07 0.01	Dados Cadastrais dos Clientes Penetração últimos 12 Meses 0,02 0,00 0,02	Anexos Fat. Últ. 12 Meses 148.874.17 760,50 760,50 148.113,67 141.909,48 6.204.19	Ticket Médio 3.817,29 760,50 3.897,73 4.054,56 2.068,06	Clientes com Compra 1

* Domicílios da faixa de renda B e

** Clientes aptos a comprar.

*** Média de NFs emitidas por cliente nos últimos 12 Meses.

-**F**



pop ail

Na aba CLIENTES POR REGIÃO (G), aparecem as cidades que você já possui clientes. Estes podem ser: Não Ativo, que estão com compras realizadas há mais de 30 dias; Inativos, que não compram há 60 dias ou Ativos, que compraram em menos de 30 dias.

Clicando na seta delas, você consegue ver um a um destes clientes nesta cidade. Além disto, você vê mês a mês o quanto ele comprou conosco. Dessa forma, você pode entender o Ticket Médio (TM) dele, recorrência de compra, etc.

CLIENTES POR REGIÃO

Supervisão Parceiros Neo. Admin.Portal SUPERVISÃO » Cockpit Representante: Ŧ G Representante Evolução Mensal do Faturamento Potencial das Cidades Clientes por Região Categoria de Produtos Ranking por Região Análise de Carteira Dados Cadastrais dos Clientes Anexos Canais Município Set/2015 Ago/2015 Jul/2015 Jun/2015 Mai/2015 Abr/2015 Mar/2015 Fev/2015 Jan/2015 Dez/2014 Florianópolis [1] 0,00 0,00 0,00 0.00 0,00 0,00 0.00 0,00 0,00 0,00 Multimarca [1] 0.00 Rio de Janeiro [217] 31.088,11 127.814,75 77.084.89 106.178,44 146.993,52 158,157,89 123.662.97 107,705,31 77.355,37 86,345,32 ▶ LEAD [28] 0.00 0.00 0,00 0.00 0,00 0.00 0.00 0.00 0,00 0,00 Multimarca [160] 16.089.26 73,320,07 39.022.46 57.073.27 79,708,94 85,610,40 74,635,56 57,785,52 51,456,24 45,188,83 Vatt + [29] 14,998,84 54,494,68 38.062,43 49,105,17 67,284,58 72.547,49 49.027.41 49.919,79 25.899,13 41.156.49 0,00 6.642.00 0.00 1.991.00 0.00 3.368.90 2.141,60 3.811,84 4.299,35 0.00 0.00 0.00 1.596.05 1,437,78 2.372.48 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 2,164,86 0.00 0.00 0.00 2.051,20 0.00 0.00 5.042,70 0,00 0,00 4.586,29 7.509,36 5.667,60 0,00 6.844,20 0,00 6.388,43 079.54 5.074.4 818.39 3,684,36 4,560,91 0.00 1,802.30 2,904,88 0.00 2,999,40 6.093.46 0.00 7.014.20 0.00 0.00 2.499,32 0.00 0.00 1.790.10 0.00 0.00 0.00 0.00 0,00 0,00 0,00 0,00 1,635,20 3.853,96 0,00 0,00 0,00 0,00 0.00 1.207.10 1.503,70 0.00 0,00 0,00 0,00 0,00 0.00 0.00 0.00 0.00 3.943,92 4.008.80 2.639,29 2.702,96 0.00 0.00 6,151,44 1.919,40 NÃO ATIVO -718.10 2.118.46 1,480,46 0.00 0.00 0,00 1.572,36 0.00 1.680.20 0.00 0,00 0.00 0.00 0.00 1.519.09 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 3.918.10 2.369,61 6.035,61 3,198,76 2,446,90 6.050.76 4.611.12 3.292.37 0.00 741,70 1.437,40 3.635,76 0,00 0.00 0.00 0,00 0.00 0,00 0,00 5.644,26 0.00 2.390,05 6.016,36 6.118,07 0,00 0,00 0,00 0,00 15.859,79 0.00 23.981.97 6.402,19 14,980,38 5.945,10 11.522,89 4,480,85 10.126.80 646.74 INATIVO -0.00 3,508,10 0.00 0.00 0.00 1.413,80 0,00 1.504,50 1.538.62 1.326,11 1.656,80 1.988,20 0,00 0,00 1.529,90 4.045.80 2.354.96 3.104.49 4.269.12 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 1,976,79 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0,00 2.149,70 1,200,10 2.685,93 6.645,00 9.166,99 0,00 8.396,48 8.308,30 0,00 0,00 0,00 2.780,20 0,00 0,00 0,00 3.533,46 0,00 0,00 0,00 0.00 1.502.63 0.00 0.00 0.00 0.00 1,214,70 0.00 0.00 0.00 1.028.90 0.00 1.563.07 0.00 2,658,40 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 2.467,50 1.609,60 2.028,00 0,00 1,416.80 0.00 0.00 1.990.30 0.00 0.00 0.00 1.845.82 3,688,00 1.600.31 3,471.02 2.243.50 4.726.65 1.500.30 1.547.94 1.300.64 0,00 0.00 0.00 1.594.55 1,455,70 0.00 1.550.50 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 0.00 6.691.80 0.00 6.577.70 0.00 0.00 0.00 0.00 127.814,75 158.157.89 86.345,32 **Total Geral** 31.088.11 77.084,89 106.178.44 146.993.52 123.662.97 107.705,31 77.355,37



Na aba CATEGORIA DE PRODUTOS H traz, **dentro daquela sua carteira de clientes**, qual o Faturamento dele (FAT); quantos produtos ele comprou (em unidades) e quantos SKU's ele comprou (SKU = tipo de produto escolhido).

Esta aba é mais técnica e serve para analisar o mix que seu cliente costuma comprar. Você pode, com base nisso, indicar promoções ou lançamentos dessas categorias, servindo de argumento para um contato com esse lojista.

05 **CATEGORIA DE PRODUTOS**

POR ai!

CLINED//TCÃO >> C~

pole all

epresentante:	¥					Н																
Representante:					· · · · ·																	
Evolução Mensal do Faturamento	Potencial das Cidades	Clientes por	r Região	Categoria	de Produte	s Rank	ing por Reg	ião	Canais Ai	nálise de Car	rteira	Dados Cadas	trais dos C	lientes	Anexos							
Cliente			F-4	Jan/2015	CKU!-	5-h	Fev/2015	ckul-	- F-4	Mar/2015	CKU!-		Abr/2015	CKU!-	5-4	Mai/2015	CKU!-	F-4	Jun/2015	CKU!-	J	Jul/2015
PIO DE INNEIRO			122 1/6 06	7 799 00	2 220 00	117 219 04	9 292 00	2 420 00	Fat.	Qtd.	2 24E 00	141 001 9E	7 621 00	2 5KU S	129 614 76	7 491 00	2 246 00	Pat.	E 142.00	1 967 00	100 201 01	Qta.
- RIO DE JANEIRO		treated to be a set	7,022,12	261.00	124.00	0.00	0.392,00	2.420,00	0.00	0.00	3.345,00	2 469 96	197.00	2100	2 406 90	7,451,00	2.340,00	0.00	0.00	1.007,00	2 266 95	124.00
ADESIVO E GEL		Pite - Prontinianed	58.70	5.00	3.00	0.00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0,00	0,00	0.00	0.00	0.00
ALBUM			0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0,00	0.00	47.60	4.00	2.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
ALMOFADA			120,50	8.00	2.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	133.20	9.00	5.00	21,20	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	105.95	8.00
ALMOFOFA			816.70	25.00	10.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	271.30	7.00	3.00	44.90	1.00	1.00	0.00	0.00	0.00	375.47	10.00
BANDEJA			623,71	17.00	8.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	43.80	2.00	1.00	0.00	0.00	0.00	31.28	2.00
BOLSA			87,30	7,00	3,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	99,80	6,00	2,00	99,80	6,00	2,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CAIXA			485,20	18,00	7,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	73,80	2,00	1,00	99,60	4,00	2,00	0,00	0,00	0,00	230,69	8,00
CANECA			77,40	6,00	1,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	428,40	20,00	8,00	169,20	10,00	4,00	0,00	0,00	0,00	167,33	11,00
CAPA E PROTETOR			443,00	29,00	14,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	36,40	2,00	1,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
CARTEIRA			46,90	7,00	3,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	85,64	3,00
COFRE			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	43,85	2,00
COPO E TAÇA			558,60	39,00	10,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	208,80	14,00	5,00	301,98	21,00	7,00	0,00	0,00	0,00	83,94	2,00
COZINHA			116,30	13,00	8,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	244,00	18,00	9,00	24,80	4,00	2,00	0,00	0,00	0,00	33,83	2,00
ESCRITORIO			13,80	2,00	1,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	19,80	2,00	1,00	0,00	0,00	0,00	35,50	1,00
FRONHA			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
ITENS DE SOM			330,52	6,00	3,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	209,63	9,00	5,00	186,86	6,00	3,00	0,00	0,00	0,00	138,93	2,00
JOGO			201,86	7,00	5,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	83,28	3,00	2,00	159,08	7,00	4,00	0,00	0,00	0,00	40,27	2,00
LUMINARIA			19,00	2,00	1,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	83,50	2,00	2,00	0,00	0,00	0,00	56,38	6,00
MAGNETICO			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	8,70	3,00	1,00	0,00	0,00	0,00	22,19	4,00
MASSAGEADOR			242,80	12,00	6,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	21,80	2,00	1,00	128,10	9,00	4,00	0,00	0,00	0,00	21,30	2,00
MURAL			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	167,20	8,00	4,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
NECESSAIRES			1,403,13	92,00	29,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	691,74	45,00	17,00	670,47	43,00	17,00	0,00	0,00	0,00	246,31	15,00
PAPELARIA			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	56,91	4,00
PORTA-RETRATO			97,30	7,00	2,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	363,60	24,00	8,00	482,70	31,00	11,00	0,00	0,00	0,00	182,52	15,00
SALDO			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	35,40	6,00	2,00	0,00	0,00	0,00	24,11	4,00
UTILIDADES FEMININO			61,50	3,00	2,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	66,40	2,00	1,00	61,80	2,00	1,00	0,00	0,00	0,00	27,20	2,00
UTILITARIO			453,60	25,00	8,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	359,40	24,00	8,00	339,70	24,00	10,00	0,00	0,00	0,00	294,46	24,00
UTILITARIOS BEBIDA			662,20	24,00	6,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	367,00	18,00	8,00	0,00	0,00	0,00	21,30	2,00
VENTOSADO			23,60	4,00	1,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VESTUARIO			79,50	3,00	1,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	22,00	2,00	1,00	0,00	0,00	0,00	41,59	3,00
AFP 100 PAPELARIA LTDA - ME - MU			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Automatics for automatics could a manufacture			0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1 407 47	00.00	CO 00	1 543 44	C4.00	40.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

Supervisão

Parceiros Neg.

Nesta aba, RANKING POR REGIÃO (), você tem um panorama geral das suas regiões de atendimento.

Serve, também, para você analisar indicadores gerais de seus atendimento, onde está concentrado seu faturamento, proporcionando informações de onde você pode concentrar seus esforços.

RANKING

POR REGIÃO

PUP MI

Integração SAP Vendas

SUPERVISÃO » Cockpit

Representante: v Representante: Evolução Mensal do Faturamento Potencial das Cidades **Clientes por Região** Categoria de Produtos Ranking por Região Análise de Carteira Dados Cadastrais Canais Ouantidade de Clientes Médias / NF (últ. 12 meses) Município Qtd. NF Antigos** SKU's Unid. R\$ Fatur. Geral Novos* Alfredo Wagner 1.413 Multimarca 1.413 Antônio Carlos 1.387 Uatt + 1.387 Araranguá 6.271 Balneário Camboriú 4.309 Balneário Picarras 1.155 1.657 Biguaçu Blumenau 2.117 LEAD Multimarca 2.298 Uatt + 2.059 Bombinhas 2.046 Braço do Norte 1.373 Brusque 2.579 Cocal do Sul 2.352 Criciúma 2.250 Florianópolis 2.850 Forquilhinha 2.203

Admin.Portal

Aqui está sua "Mina de Ouro"! Na aba, ANÁLISE DE CARTEIRA J você consegue ver toda a sua carteira de clientes. Quando ele comprou pela última vez; situação de compra; boletos a vencer; boletos vencidos, que impacta na sua liquidez; faturamento por período. Este panorama é geral e você consegue saber como eles estão, inclusive para propor novas compras.

Ao clicar no nome de cada coluna (\mathbf{K}) , ele reordena os valores do maior para o menor ou em ordem alfabética. Isso pode ser usado para avaliar quais são os clientes que mais compram da carteira de maneira prática ou quais são os maiores inadimplentes.

07 ANÁLISE **DE CARTEIRA**



15

PRa espalhar coisas boas por ail

Integração SAP Vendas	Supervisão Par	ceiros Neg. 🔹 Admin.	Portal									
SUPERVISÃO » Cockpit												
Representante:	T							<mark></mark>				- (K)
Representante:												
Evolução Mensal do Faturamento	Potencial das Cidades	Clientes por Região	Cate	goria <mark>de Produto</mark>	s Ranking	por Região	Canais	Análise de Carteira	Dados Cadastrais dos Client	tes Anexos		
No	me Fatansia	Mês Últ. P	edido	Data Últ. Pedido	Tipo	Bloqueado	CA Situaçã	o Pedidos em Aberto	Notas Fiscais em Aberto Devolu	ções em Aberto	Boletos Vencidos	Boletos à Vencer
1			8	16 de ago de 2015	Multimarca		Ativo	0,00	0,00	0,00	0,00	1.811,27
2					Multimarca		Inativo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
3			2	8 de fev de 2014	Multimarca	Sim	Inativo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
4			7	13 de jul de 2015	Multimarca		Inativo	0.00	0,00	0,00	0,00	538,49
5			1	30 de jan de 2015	Multimarca		Inativo	0.00	0,00	0.00	0.00	0,00
6 /			3	23 de mar de 2015	Multimarca		Inativo	0.00	0,00	0,00	0,00	0,00
7			6	27 de jun de 2015	Multimarca		Inativo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
8			4	1 de abr de 2015	Multimarca		Inativo	0,00	0,00	0.00	0,00	0,00
9			5	8 de mai de 2015	Multimarca		Inativo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
10					Multimarca		Inativo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
11			5	24 de maide 2015	Multimarca		Inativo	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
12					Multimarca		Inativo	0.00	0,00	0.00	0,00	0,00
13			8	17 de ago de 2015	Multimarca		Ativo	0.00	0,00	0.00	0.00	11.809,71
14					Multimarca	Sim	Inativo	0.00	0,00	0.00	0,00	0,00
15			•	17 de ago de	Multimoreo		Ativio	0.00	0.00	0.00	0.00	509 40

Ativo

0.00

0.00

0.00

0.00

598,40

Multimarca

2015

Na aba, DADOS CADASTRAIS DOS CLIENTES (L), estão os dados gerais dos clientes: endereço, e-mail, telefone, razão social, contato.

Caso você entre em contato e perceba que mudou algum dado, ou até que o cliente deixou de existir, avise sempre a ADM da sua região para alterar estes dados em nosso SAP e Portal Corporativo.



COISAS bOAS por ail

PAPELARIA HUMAITA

BAZAR E PAPELARIA JOU JOU DA BARRA LIDA ME

Vendas Supervisão

Parceiros Neg.

Admin.Portal

JPERVISAO » Cockpit													
presentante:	•												
Representante:													
Evolução Mensal do Faturamento	Potencial das Cidades	Clientes por Região	Categoria de F	rodutos	Ranking por Região	Canais	Análise de Carteira	Dados Cada	strais dos Clientes	Anexos			
# Nome (Razão Social/Nome Fatans	sia)	Тіро	Bloqueado CASi	uaçãoData (CadastroEndereço					Contato	E-Mail	Telefone	Celular
A DA C SOUZA COMERCIO DE VARIED	ADES - EPP	Multimarca	Ati	vo 17/08/7	2015 RUA SAO CLEMEN 22260-000 - BOTA	TE, 265 -	de Janeiro/R1			SONIA SOUZA	soniacristina65@aol.com	(21) 2537-5674	(21) 99187-8
2 A4 MIX PAPELARIA E PRESENTES LTD	AC	Multimarca	In	ativo 26/06/7	2013 ESTRADA DO GAL 21931-005 - PORT	LEAO, 2700 -	LOJA 46 in de Janeiro/B1			CRISTINA	camix4@yahoo.com.br	(21) 3393-5697	
ADONAMAR COMERCIAL LTDA - ME		Multimarca	Sim In:	ativo 27/03/7	2013 AV. VICENTE DE C 21371-120 - VICE	CARVALHO, S	909 - LOJA 1058 59/60			MARCELO	adonamar@yahoo.com.br	(21) 3688-2575	
4 ADOREI COMERCIO VAREJISTA DE AF	RTIGOS PARA PRESENTES LTDA	ME Multimarca	In	ativo 27/03/7	2013 AV. MERINGUAVA 22723-426 - TAOU	, 1329 - LOJA IARA - Rio de	A B Janeiro/R]			URSULA	ursulafernandes583@gmail.com	(21) 2456-5246	(21) 7824-85
5 AFP 100 PAPELARIA LTDA - ME		Multimarca	In	ativo 16/09/7	2014 AVENIDA MARECH 20080-002 - CENT	HAL FLORIAN	IO, 100 - Janeiro/RJ			FERNANDO	afp100papelaria@oi.com.br	(21) 25168957	
6 ANTONIO DE ALMEIDA SOUSA JUNIO ADORNO PAPELARIA	JR - ME	Multimarca	Ini	ativo 13/02/7	2014 RUA ALMIRANTE / 22790-430 - RECR	ARY RONGEL	., 445 - LOJA G NDEIRANTES - Rio de Jane	iro/RJ		WEIDE	papelariaadorno@gmail.com	(21) 24905817	
7 APAIXONADOS ARTIGOS PARA PRESE APAIXONADOS	NTES LTDA - ME	Multimarca	Ini	ativo 27/03/7	2013 AVENIDA HADDO/ 20260-131 - TIJUC	CK LOBO, 36 CA - Rio de Ja	/9 - SALA 903 aneiro/RJ			ALAN	lais.a@apaixon.ados.com	(21) 3647-6810	
8 AQUARELA DA BARRA BAZAR LTDA-EP	PP	Multimarca	Ini	stivo 01/11/7	2013 AVENIDA LUCIO C 22795-006 - BARR	COSTA, 8000	- LOJA K A - Rio de Janeiro/RJ			DELZA	guerubim2@glomail.com	(21) 3647-5335	(21) 7822-07
9 AQUARELA DO MEIER BAZAR LTDA	ME	Multimarca	Ini	ativo 27/03/2	2013 RUA CASTRO ALVE 20775-040 - MEIE	ES, 208 - R - Rio de Jar	neiro/RJ			SABRINA	bazar.querubim@hotmail.com	(21) 3795-8717	
10 AQUELE ABRACO 2010 COMERCIO DE MIALLEGRA	BOLSAS E CALCADOS LTDA - ME	E Multimarca	Int	ativo 03/04/2	2013 RUA MARQUÊS DE 22230-061 - FLAM	ABRANTES,	, 127 - de Janeiro/RJ			ANA CAROLINA	ana@miallegra.com.br	(21) 2552-1361	(21) 9173-80
11 ART&COR DE JACAREPAGUA LTDA ART E COR		Multimarca	Int	tivo 25/11/2	2014 AVENIDA GEREM/ 22740-010 - PECH	ARIO DANTA INCHA - Rio	IS, 680 - LJ C de Janeiro/RJ			MONICA	arteconforto@hotmail.com	(21) 33823388	(21) 3442588
12 ARTE E ADORNO COMERCIO E DECOR	RACOES LTDA	Multimarca	Int	tivo 27/03/2	2013 AV. ESTRADA DO 21931-005 - PORT	GALEAO, 270 UGUESA - Ri	00 - LOJA 30 io de Janeiro/RJ			ANDREA	arteadorno@yahoo.com.br	(21) 2462-2383	
13 ARTE PHOTOS PAPELARIA LTDA - ME PAPEL E ARTE		Multimarca	Ati	vo 27/03/2	2013 AV. IBITURUNA, 1/ 20271-020 - MARA	.08 - FUNDOS ACANA - Rio c	j de Janeiro/RJ			THEOTONIO	theoterra@gmail.com	(21) 2567-3571	
14 ARTPLUS COMERCIO DE MOVEIS E PR ARTPLUS COMERCIO DE MOVEIS E PI	RESENTES LTDA - EPP RESENTES LTDA - EPP	Multimarca	Sim Inz	tivo 11/02/7	2014 RUA MARQUES DE 22451-040 - GAVE	A - Rio de Ja	/TE, 52 - LOJA 231 meiro/RJ			VANIA	artpluralgavea@hotmail.com	(21) 2542-9916	
15 BANANA COLECTION INDUSTRIA E CO BANANA COLECTION	OMERCIO DE MOVEIS LIDA EPP	Multimarca	Ati	vo 21/08/7	2015 RUA GALILEU, 55 - 20785-070 - CACH	- PISO 1 IAMBI - Rio d	le Janeiro/RJ			MARCIA	marcia@zzbanana.com.br	(21) 2512-8890	(21) 98124-0
16 BAZAR BRINQUELANDIA LTDA - EPP PAPYRUS		Uatt +	Ati	/0 27/03/2	2013 AV. ATAULFO DE F 22440-030 - LEBL(PAIVA, 1314 - ON - Rio de J	- LOJA B Janeiro/RJ			ANE BISPO MARQUES	papyrus@globo.com	(21) 2274-0298	
17 BAZAR E ARMARINHO ZILENE LTDA BAZAR ZILENE		Uatt +	Não Ina	tivo 03/04/7	2013 ESTRADA DO RIO 22723-002 - JACAF	GRANDE, 39 REPAGUA - R	986 - Jio de Janeiro/RJ			LEANDRO	bazarriogrande@gmail.com	(21) 2446-5267	(21) 3437-77
18 BAZAR E LIVRARIA MIL DICAS LTDA - MIL DICAS	ME	Uatt +	Inz	tivo 27/03/2	2013 RUA DAS LARANJE 22240-002 - LARA/	IRAS, 462 - / NJEIRAS - Ri	LOJA 19/20/21/22/23 io de Janeiro/RJ			ARMANDO	mildicaspapelaria@hotmail.com	(21) 2265-9355	
19 BAZAR E PAPELARIA ANTERO DE QUE 19 JOU JOU PAPELARIA	NTAL LTDA.	Multimarca	Ati	vo 27/03/7	2013 RUA ATAULFO DE / 22440-030 - LEBO	PAIVA, 900 - /N - Rio de Ja	A meiro/RJ			VALDO	joujouleblon@ig.com.br	(21) 2274-7498	
20 BAZAR E PAPELARIA HUMAITA LTDA		Multimarca	Sim In	ativo 20/11/	2013 RUA HUMAITA, 10	/9 -				VALÉRIA	phumaita@ibest.com.br	(21) 2266 2528	

22261-170 - HUMAITA - Rio de Janeiro/RJ

AVENIDA DAS AMERICAS, 4666 - LJ 133 C

É muito importante que você sempre consulte essa aba. Em, ANEXOS (M), são colocados todos os faturamentos e as suas comissões para você ter controle.

09**ANEXOS**

coisas boas por ai!

Vendas Supervisão Parceiros Neg. Admin.Portal

SUPERVISÃO » Cockpit

Representan	te:	•						<u>(M)</u>			
Repr	esentante:								_	- 20	
Evoluçã	o Mensal do Faturamento	Potencial das Cidades	Clientes por Região	Categoria de Produtos	Ranking por Região	Canais	Análise de Carteira	Dados Cadastrais dos Cliente	s Anexos]	
# Exc.	Nome Anexo	la terreta de la constante de la c				Observa	ção				Data
1 🗙	Conrado - Agosto 2015					COMISSA	O AGOSTO 2015				04/09/2015 - 16:10:45
2 🗙	Conrado - GIFT Agosto 2015					RELATOR	IO COMISSÃO GIFT 2015				04/09/2015 - 16:07:02
з 🗙	Conrado - Julho 2015					Fechamen	nto Julho 2015				05/08/2015 - 14:38:38
4 🗙	Conrado - Junho 2015					FATURAM	ENTO JUNHO				03/07/2015 - 16:04:54
5 💥	Comissionamento Adicional M	1aio - TIDS - Conrado									10/06/2015 - 09:40:53
6 💢	Conrado - Maio 2015					FATURAM	ENTO MAIO				03/06/2015 - 15:10:48
7 🗙	CONRADO 20150505					FATURAM	ENTO - ABRIL 2015				05/05/2015 - 16:21:49
8 💥	CONRADO 03					FATURAM	ENTO / MARCO 2015				06/04/2015 - 09:10:48
9 💥	CONRADO - 02-2015					FATURAM	ENTO FEVEREIRO 2015				11/03/2015 - 16:53:14
10 💢	CONRADO JANEIRO					FATURAM	ENTO / JANEIRO 2015				04/02/2015 - 09:13:22
11 🗙	CONRADO RJ DEZ					Fechamen	nto comissão dezembro 201	4			06/01/2015 - 10:21:42
12 🗙	CONRADO Novembro 2014					FECHAME	NTO NOVEMBRO 2014				02/12/2014 - 08:59:35
13 💥	CONRADO RJ OUTUBRO					FECHAME	NTO OUTUBRO				05/11/2014 - 15:02:22
14 💢	CONRADO RJ Setembro 2014	4 retificado				Fechamen	nto Setembro 2014 Retificado	D			03/10/2014 - 16:04:06
15 💥	CONRADO RJ Agosto 2014					Fechamen	nto Agosto 2014				01/09/2014 - 16:27:02
16 💢	Conrado RJ Julho 2014					Fechamen	nto Julho 2014				05/08/2014 - 11:00:49
17 💥	Conrado 06. Junho 2014					Fechamen	nto de Junho 2014				03/07/2014 - 13:45:44
18 💢	Conrado - RJ Maio 2014					Fechamen	nto Maio 2014				03/06/2014 - 10:37:59
19 💥	Conrado - RJ Abril14					Fechamen	nto Abril 2014				06/05/2014 - 11:10:24
20 💥	conrado RJ 1404					Fechamen	nto corrigido março 2014				14/04/2014 - 17:12:34
21 💥	Conrado RJ 08.04					Fechamen	nto Marco 2014				08/04/2014 - 08:43:20
22 💢	Conrado RJ Fev2014					Fechamen	nto Fev 2014				11/03/2014 - 09:44:27
23 💥	RJ - Conrado - Corrigido Mar					Meta - Ma	arco-2014 atualizada				05/03/2014 - 12:19:43
24 💥	Tabela de Alteracao de Preco	os e Produtos Novos - Fevereiro-	2014			Tabela de	Alteracao de Precos e Produ	utos Novos - Fevereiro- 2014			10/02/2014 - 17:51:03
25 💥	Tabela de Precos Uatt - Feve	reiro-2014				Tabela de	Precos Uatt - Fevereiro-201	4			10/02/2014 - 17:49:57
26 💥	Conrado RJ					Fechamen	nto Janeiro 2014				04/02/2014 - 16:09:52
27 🗙	Pedido Carrinho Conrado					Segue lista	a conforme e-mail Martha				23/01/2014 - 09:44:42
28 💥	RJ - Conrado					Metas 1 Tr	rimestre 2014				08/01/2014 - 14:49:16
29 🗙	Conrado - RJ					FECHAME	NTO DEZEMBRO 2013				03/01/2014 - 11:54:23
30 💢	Conrado RJ e ES					Fechamen	nto Novembro				04/12/2013 - 15:07:37

Para pesquisar sobre o seu cliente, vá em PARCEIROS NEG > CONSULTA PN. Coloque o nome fantasia ou razão social no campo Pesquisar N, para encontrar o cliente. Ao clicar no ícone laranja (O), abrirá uma nova janela contendo um raio-x dele.

ATENÇÃO PARA A SITUAÇÃO FINANCEIRA. Na nova janela que abriu, você consegue ver com clareza quem está com **débitos e duplicatas vencidas**, por exemplo. Então, antes de vender você já sabe quem está com situação financeira em aberto e que vai impactar na venda. Verifique qual o problema antes de fazer um pedido - se ele atrasou, se ele não recebeu boleto - para negociarmos a regularização e depois sugerirmos a venda, combinado?

UTROS -CONSULTA PN

	por ai!					13									
Integração SAP	Vendas	Supervisão	• Parcein	os Neg. 🔹	Admin.Portal	*									
PARCEIROS DE NEGO	ÓCIOS » CONSULTAR														
Filtros Pesquisa Geral: Nome: Representante: Pesquisar	Refazer			UF:			▼ Ativo: ▼	Tipo: Cliente V							
Resultados Nome	E MESENTES LTDA	[00002274] -			Nome F	Fantasia	Tipo PN Cliente	Tipo Cliente Holimarco	Grupo Simples Nacional	Ativo	o? Representante	Copital Controller		CNP3/CPF 	Telefone (E1) 3353 5697
Atalhos: <u>Início</u>			0												
Y	hote ar:														
Integração SAP 🗧	Vendas	Supervisão	Parceiro	os Neg. 👘 🗧	Admin.Portal	-									
Integração SAP	Vendas OCIOS » CONSULTAR	Supervisão	Parceirc	os Neg. 👘 🦷	Admin.Portal								1.1.1		
Integração SAP PARCEIROS DE NEGO Filtros	Vendas OCIOS » CONSULTAR	Supervisão	- Parceirc	os Neg. 👘	Admin.Portal										
Integração SAP PARCEIROS DE NEGÓ Filtros Pesquisa Geral: Nome:	Vendas COS » CONSULTAR	Supervisão talbes do PN CO	- Parceirc	os Neg. 🦷 i	Admin.Portal										
Integração SAP PARCEIROS DE NEGÓ Filtros Pesquisa Geral: Nome: Representante: Pesquisar	Vendas SCIOS » CONSULTAR De De De De De	Supervisão	- Parceiro 10002274	os Neg.	Admin.Portal	Crédito SAC	His Consultas	His Comunicar2	o Financeira						
Integração SAP PARCEIROS DE NEGÓ Filtros Pesquisa Geral: Nome: Representante: Pesquisar	Vendas CCOS = CONSULTAR Refazer Geral Última	Supervisão talhes do PN CO Contatos Transportadora:	Parceiro 00002274 Endereços	os Neg. Financeiro	Admin.Portal Atividades	Crédito SAC	His.Consultas	His.Comunicaçã	o Financeira						
Integração SAP PARCEIROS DE NEGO Pesquisa Geral: Nome: Representante: Pesquisar Resultados	Vendas SCIOS » CONSULTAR Refazer De Geral Última	Supervisão talhes do PN CO Contatos Transportadora: Notas	Parceirc	os Neg /	Admin.Portal Atividades	Crédito SAC	His.Consultas	His.Comunicaçã	o Financeira						
Integração SAP PARCEIROS DE NEGO Filtros Pesquisa Geral: Nome: Representante: Pesquisar Resultados Nome Nome Nome Nome	Vendas CIOS × CONSULTAR Refazer Geral Última	Supervisão talhes do PN CO Contatos Transportadora: Notas	Parceiro 00002274 Endereços	os Neg	Admin.Portal Adminde	Crédito SAC	His.Consultas	His.Comunicaçã	o Financeira						
Integração SAP PARCEIROS DE NEGO Filtros Pesquisa Geral: Nome: Representante: Pesquisar Reputados Nome Arritor Arecenste Qtde: 1 Atalhos: <u>Início</u>	Vendas CIOS = CONSULTAR Refazer Geral Última	Supervisão talhes do PN CO Contatos Transportadora: [Notas 2000847	Parceirc 00002274 Endereços	Financeiro	Admin-Portal Adividades	Crédito SAC	His.Consultas	His.Comunicaçê	o Financeira						
Integração SAP PARCEIROS DE NEGO Fitros Pesquisa Geral: Nome: Representante: Pesquisar Resultados Nome Atalhos: Inicio	Vendas	Supervisão talhes do PN CO Contatos Transportadora: Notas	Parceirc	os Neg	Admin.Portal Atividades	Crédito SAC	His.Consultas	His.Comunicaçã	o Financeira						

Acessando **VENDAS > RASTREAMENTO PV > TODOS OS NÍVEIS**, você vê como estão os seus pedidos, por exemplo, depois de liberados os carrinhos. Para acessar os regionais, você pode clicar 2x em cima de Regional (P).

No campo Pesquisar (Q), você digita:

PRA espalhan

• COMERCIAL – Para ver os pedidos que estão parados no comercial. Você pode perguntar à sua ADM o porque está parado e como você pode resolver para faturar;

• FINANCEIRO – Para ver pedidos que estão parados no financeiro por alguma questão: duplicata vencida, problemas com cadastro, situação de limite de crédito, etc;

- COLETA Pedidos que já estão em preparação para faturamento;
- FATURAMENTO Pedidos que estão faturados para encaminhar à transportadora.

OUTROS -RASTREAMENTO PV EM TODOS OS NÍVEIS

ribros											15/09/2015 18:14:04 Norma
										Q	Pesquisar Limpar Fibros
Resultado -										-	
P Tutta V repidros por p	Tempo Nivel	Pedido	Cliente		Estado	Regional	Canal	Representante	Data PV	Value	Oliservação
5 16	(02:30) tab (3	14452 BLASOTTO & CIA LTDA			ść	Sul + SP	Multimerca	TELEMARKETING SC	05/03/2014	0.607.25 PEDIDO DE BAINA SAC - PERO	AS EM FEVEREDRO 2014
a 16	(96:50) and 58	SHING BLASOTTO & CLA LTDA			90	Sul e SP	Numerca	TELEMARKETING SC	06/03/2014	9-257.11 PEDIDO DE BAIXA SAC NES DI	E FEVEREIRO 2014 - 2º
5 16	43 das (02:30) sab 68	14435 BLASOTTO & CIA LTDA			SC	Sul e SP	Multimarca	TELEMARKETING SC	06/03/2014	14.202.21 REDIDO DE BAIXA AMOSTRAG	EM REVEREIRO 2054
s 18	63 diat (02-38)	19536 BIASOTTO & CIA LTDA			\$0	Sei a SP	Nultrato	TELEMARKETING SC	21/03/2014	5.854.06 REDIDIO DE BADXA SAC MES DI	£ NARÇO 2054
> 1	63 dae (02:50)	15530 BLASOTTO & CLA LTDA			\$4	Sul e SP	Hultmerca	TELEMARKETING SC	31/03/2014	4.497.12 REDIDO DE BAIXA AMOSTRAG	EN HES DE HARGO 2014
s 35	10 dai (0142)	23330 CONCETTO DEJETOS DE ARTE	E DECORACIAO LITDA - NE		£5	CentroDecte e Sudecte-SP	Multimerca	CONSULTOR MARCIA ES	10/11/2014	Concedido prédito SAC referente SACALAGODI - 45 45.85 / 040513 	r edis) segurite(s) protocolo(s): 2002 - RS 54.00 Aŭtis: astucijas
• 00	00 diei (0242)	51573 Adams Ruhauf			ю	Sul + SP	Consumdor Final	CONS. FORAL LOSA VORTUAL	15/09/2018	Freite 47.50 Topo de freite: RAC Belirradus de antiregar 11 das 01 Valor tobel do Freite: R3 17.00	
										Responsively SUIZA TATIANE H	ENGHINI SCHEITT MAGEDO
										E-mult lucatur/Shotmul.com	
	(00.20)	FIGHT LITTLE TATIONE MEMOURNES OF	VETT MACENO		2.5	Ed. CD.	Webstern der T	TE ENLOYETTING OF	11000-0010	75 ap. Telefone: (48)0367-3869	
	Voc. 0484 (100-041)	and and a second	ART I HARDEN		25	Det # De	Concentration.	(Erstande men br	FRAME REAL	a life have been	
										CONDARY OF DESTRUCTION ALL MED	
										Observañ Sãussrin Luiza fallaris :	menghini scheltt mucede + 11/09/2015
	linear a	Disks Discourse Chaite		Time	ing Princh	Toront Deteral	Theorem Tarial	Promote Sense for the sense of	Distances Table W	85612.477.17	



B2B - ACESSO LOJISTA



ACESSE: uatt.com.br

No menu superior, clique em ACESSO LOJISTA (A).

Na página que irá abrir, insira seu login e senha B.

D1 LOGIN E SENHA





Não possui cadastro?

Descubra en sue perte ce creme vidol de enciencia e contecta az vantagens da ser noces pancers. Tanha aceade a um unimento super otarizo para encifier tuas loga de prepertes certos para es hores actos:



Na sua área de lojista, você terá MEUS PEDIDOS Cono menu superior. Clicando nessa opção, você terá acesso aos pedidos que o seu cliente comprou e que você precisa liberar. Nesta opção, você também tem oportunidade de complemento e oferecimento de campanha. UZ Na opção ao lado, MEUS CLIENTES (D), você terá acesso aos clientes que ainda estão com pedido no carrinho. Nestes carrinhos, terão os pedidos feitos por eles de forma bem detalhada. LIBERAÇÃO **DE PEDIDOS** Rádio 🏙 HOME MEUS PEDIDOS MEUS CLIENTES | MÍDIA | ATENDIMENTO | Meu carrinho **Q BUSCAR** Busque aqui 0 produtos | 0 momentos D MOMENTOS REPOSIÇÃO UATT? GAME **PRESS START** LUCIANO MARTINS LANÇAMENTO PROMOÇÃO

FUNÇÕES

UATTCASA

Acessorio

Adesivo e gel

Album

Almofada



Em **MEUS PEDIDOS**, você terá **acesso aos dados e status do pedido do seu cliente**. Para liberar ou acrescentar itens na compra com status pendente, clique no ícone em formato de carrinho (E).

Na próxima página, **você poderá continuar comprando ou finalizar o pedido**. Nesta etapa, também mostra a compra detalhada e você poderá excluir itens, se necessário, ao clicar no ícone da lixeira **F**.

03

MEUS PEDIDOS

Meus pedidos

Meus pedidos	2			Î	 ٦.						
Avise-me	Filtro:	Status	۲	Data de:	até	Ē	Cliente:	Cliente	•	Pedido n°:	FILTRAR

Nº do pedido	Data	Cliente	Status	Quantidade (itens)	Total		
# 90139	17/09/2015 17:05		Pendente	87	R\$ 1.945,80	1	:=
# 91277	17/09/2015 14:26		Pendente	82	R\$ 2.044,20	1	:=
# 93 <mark>01</mark> 4	15/09/2015 15:02		Pendente	32	R\$ 1.185,32	۲.	:=
# 90146	15/09/2015 13:00		Finalizado	29	R\$ 1.788,80		:≡
# 02246	00/00/2015 22:00		Singligada	0	DE 100 40		

CONTINUAR COMPRANDO

FINALIZAR PEDIDO

E

Acessorios

EXIBIR

	CÓDIGO	REFERÊNCIA	NOME DO PRODUTO	QUANTIDADE	PREÇO UNITÁRIO	SUBTOTAL	
6	22849	699	LIXEIRA PRA CARRO - ROCK AND ROLL	1	R\$ 16,20	R\$ 16,20	-
E	22390	HS00102	PORTA CARTÃO GATINHA POÁ	1	R\$ 10,90	R\$ 10,90	Û
~	21915	82206	PORTA DOCUMENTOS PVC - CORUJINHAS	1	R\$ 7 20	R\$ 7.20	-

No campo Observação G, você deve incluir as particularidades deste pedido: forma de pagamento acordada com o cliente; inclusão de algum material eventual de ação promocional, que ele esteja participando ou qualquer outra informação que seja relevante para a ADM conhecer a respeito.

IMPORTANTE: Não envie e-mail com observação do pedido, insira apenas pelo Acesso Lojista, ao finalizar a comprar.



Finalize seu pedido

Seu cada	astro		
Razão Social: CPF / CNPJ:	Papalaria ril da itapira Itda ma 00.553.057/0001-54	Nome Fantasia: Inscrição estadual:	PAPELARIA ALIANGA 374.000.510.113
Telefone principal:	(10) 3863-1866 -	Telefone alternativo:	-
Endereço:	RUAR JOSE BONIFACIO	Número:	37
Complemento:		Bairro:	CENTRO _
Cidade:	Itapira	Estado:	São paulo
País:	Brasil	CEP:	13970-190
Observação:	Papolaria il do lapira ilda mo 41 CONDIÇÃO DE PAGAMENTO UAT PARCELADO EM 3 VEZES	700/2015 40:15:30 T?+ OPÇÃO 1	

Complete os dados do seu pedido

Atenção: campos marcados com um asterisco são obrigatórios. Responsável *	E-mail *	Telefone *	
Observação			G

Ainda em **MEUS PEDIDOS**, você poderá repetir o último pedido do seu cliente. Para isso, no pedido com status Finalizado, clique no ícone (H) para exibir os itens que foram adicionados no carrinho.

Na próxima página, basta clicar em ADICIONAR PEDIDO AO CARRINHO I. 03

MEUS PEDIDOS

meus peuluos

Meus pedidos					 1 3		1			ř.		
Avise-me	Filtro:	Status	٠	Data de:	até	Ē	Cliente:	Cliente	•	Pedido n°:	FILTRAR	

Nº do pedido	Data	Cliente	Status	Quantidade (itens)	Total		
# 90139	17/09/2015 17:05	Papelaria ril de itapira Itda - me	Pendente	87	R\$ 1.945,80	۲.	≔
# 91277	17/09/2015 14:26	Coronina de oboara da anta - tite	Pendente	82	R\$ 2.044,20	۲,	≔
# 93014	15/09/2015 15:02	Oun presentes nun - me	Pendente	32	R\$ 1.185,32	۲	:=
# 90146	15/09/2015 13:00	Intelligence intensibilities en en - The	Finalizado	29	RS 1		- :=
# 93246	09/09/2015 22:00		Finalizado	9	R\$ 190,40	2	:=
-							

EXIBIR

Pedido número # 94019



Momento play

Avise-me

Meus pedidos

Código	Referência	Nome do produto	Quantidade	Preço unitário	Subtotal
21447	RH00101	Copo termico - super namorado	2	R\$ 20,90	R\$ 41,80
21448	RH00102	Copo termico - super marido	2	R\$ 20,90	R\$ 41,80
21451	RH00105	Cono termico - super pai	2	RS 20 90	RS 41 80

Em MEUS CLIENTES, você consegue observar quais clientes estão pensando em comprar e ainda estão com o pedido em aberto. Neste caso, você tem uma ótima oportunidade de venda, podendo elevar o valor da compra com oferecimento de condições especiais e lançamentos, por exemplo.

Para gerenciar o carrinho, você pode clicar no ícone (J).



MEUS CLIENTES

Meus clientes

EXIBIR

Clientes com carrinhos em aberto Filtrar por: Buscar por razão social, nome fantasia, CNPJ / CPF, e-mail e código...

BUSCAR

Iniciar compra como cliente

Código	Razão social	Nome fantasia	CNPJ / CPF	E-mail	Tel. principal	Tel. alternativo	Carrinho de compras	
89933					(****	-	Itens: 33 Valor: R\$ 1073.80	۲.
90547	Processing and the		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	-	(10)		Itens: 26 Valor: R\$ 2204.40	۲,
91638		P		·	(***) 2011	-	Itens: 95 Valor: R\$ 4106.10	۲.
93755			17 740 005 mont_		(***		Itens: 24 Valor: R\$ 868.59	۲.
89582			00 701 0500001_		(10)		Itens: 25 Valor: R\$ 930.80	۲.
82405			EX 101 E07/0001_		(10)	-	Itens: 66 Valor: R\$ 1907.22	۲.
92045			00 510 000 0004-		7.00	-	Itens: 35 Valor: R\$ 993.20	۲.
	**				100		Itens: 12	_